

iNetGlobal.

Как начать бизнес с компанией и сделать его рентабельным.

I. Сфера и методы деятельности компании iNetGlobal

Компания **iNetGlobal** развивает свою деятельность при помощи методов Сетевого маркетинга через своих партнеров. Она предлагает услуги двух направлений –

1. Инструменты для ведения Интернет-бизнеса и
2. Рекламу в Интернете.

II. Клиенты - потребители

Услуги предназначены для потребления и, поэтому именно **Клиенты** приносят основной доход компании, приобретая продукцию компании и используя её услуги.

Клиентами могут быть **физические или юридические лица**, в компании их подразделяют на три типа: **Личные, Прямые и Привилегированные.**

а). Personal Customer – Личные Клиенты, это те клиенты - люди или юридические лица, которые приобретают услуги компании **непосредственно у самих партнеров** компании **iNetGlobal**.

б). Прямые Клиенты / Direct Customer – это такие клиенты, которые покупают услуги компании **iNetGlobal** непосредственно с **сайта** партнера компании.

В этом случае партнёрский сайт является копией сайта компании, но имеет Имя Пользователя / Username в названии сайта. В этом случае такие продажи генерируют партнеру его **личный объём / PSV**, по которому он получит свои комиссионные.

в). Постоянными, Привилегированными или Предпочтительными Клиентами / PREFERRED Customer - PC называются такие клиенты, которые оплачивают услуги или продукты компании **на регулярной ежемесячной основе**, как минимум **20\$**.

III. Как правильно построить свои отношения с компанией. Регистрация

Всё зависит оттого, с какой целью человек вступает «в отношения» с компанией – либо просто как пользователь инструментами или рекламными услугами компании, то есть, либо как клиент, либо как партнер, который хочет здесь прилично заработать.

При регистрации возможны 4 варианта:

1. Регистрация как **Бесплатный Surfer/ Free Surfer**
2. Регистрация как простой **Клиент/ Customer**
3. Регистрация как **Привилегированный Клиент/ Preferred Customer**
4. Регистрация как **Консультант / Consultant**

1). Если вы заходите в компанию в качестве Бесплатного Surfer(a).

Бесплатный (Free) Surfer принимает участие в программе **iNetSurf AdView Programm**. Здесь **Free Surfer** зарабатывает только **iRewards**, которые, к сожалению, не обналичиваются, но на них можно что либо приобрести в магазине Amazon, с которой сотрудничает компания. Подарочный сертификат Amazon в **25\$ = 25.000 iRewards**. Себестоимость **iRewards** достаточно низкая, но из единиц складываются десятки, сотни, тысячи... и поэтому на них вполне реально купить что-то нужное и полезное.

Бесплатный Surfer может заработать **iRewards** двумя путями:

- 1). Он должен просмотреть на ротаторе компании **как минимум 24 сайта** и оценить их. Можно просматривать до 100 сайтов в сутки и таким образом получить максимальное количество **iRewards**, равное 100, из расчёта, что 1 клик, **просмотр 1 сайта = 1 iReward**.
- 2). либо **Free Surfer** может приглашать **рефералов** и от их работы в процентном отношении до шестого уровня иметь дополнительное количество **iRewards**. Не существует ограничения в количестве рефералов.

Из таблицы видно – сколько дополнительных **iRewards** можно заработать, используя систему привлечения рефералов.

Кол-во уровней	Кол. рефералов от 1 до 3-х	Кол. Рефералов от 4 до 6	Кол.рефералов от 7 до 9	Кол.рефералов 10 и более
1	20%	20%	20%	20%
2	10%	10%	10%	10%
3	10%	10%	10%	10%
4		10%	10%	10%
5			10%	10%
6				10%

Необходимо отметить, что реферальские %% насчитываются **на фактическое количество личного дневного объёма проделанной работы**. Если, например, **Free Surfer** за сутки сам просмотрел на ротаторе только 25 сайтов, что составляет 25% от 100 максимальных просмотров, то ему и начислят с рефералов только 25% от их выполненной работы.

Free Surfer может заработать за месяц максимально **5.000 iRewards лично** или вместе с рефералами не больше **50.000 iRewards**.

2. Если вы заходите в компанию в качестве простого **КЛИЕНТА (Customer)**.

Простым **Клиентом (Customer)** могут быть физические или юридические лица, которые приобретают любую продукцию или услугу компании **iNetGlobal** :

а). **непосредственно у самих партнеров** компании **iNetGlobal** **не** на постоянной регулярной основе, либо

б). которые покупают услуги компании **iNetGlobal** непосредственно с сайта партнера компании, опять же - **не** на постоянной регулярной основе.

3. Если вы заходите в компанию в качестве ПРИВИЛЕГИРОВАННОГО (Preferred Customer).

Предпочтительными являются те клиенты, физические или юридические лица, которые за услуги компании **платят регулярно**, как правило – ежемесячно, минимум по 20 долларов.

Что они имеют? В чём их преимущества?

а). Они могут участвовать не только в **iNetSurf AdView Programm**, но ещё плюс и в **iPayment Programm**, где они могут зарабатывать кроме **iRewards** ещё и **iPayments**, то есть - **AdViews платежи**, которые впоследствии **обналичиваются**.

iPayments платятся за просмотр и оценку как минимум 24 сайтов в сутки на ротаторе компании (максимум 100 сайтов).

Как происходит оплата?

Она рассчитывается на основании балльной системы – **iPoints**. На каждый вложенный за услугу доллар насчитывается **1 iPoint**, таким образом **1\$ = 1 iPoint** и чем больше у вас **iPoints**, тем больше наличных денег!

Например, заплатили за пользование услугами **20\$** и они сразу же (после просмотров 24 сайтов) они превратились в **20iPoints**. Так они из месяца в месяц накапливаются и постоянно образуют определённую сумму.

Компания всегда знает – **сколько у всех** Привилегированных Клиентов и Партнеров «на руках» находится **iPoints**. (По аналогии с оценкой недвижимости – сколько квадратных метров находится в сдаче в наём - чем большим количеством «квадратов» вы владеете, тем больше денег от жильцов вы будете иметь. **iPoints** – это как бы виртуальные квадратные метры вашей недвижимости и её очень выгодно постоянно покупать).

Так вот, компания знает – сколько всего «квадратных метров виртуальной недвижимости» имеют её сотрудники, допустим **10.000.000 iPoints** принесли ей доход за день в **100.000\$**.

По условиям договорных отношений компания обязуется **35% дневной прибыли** отдать в Сеть (своим Партнерам и Привилегированным Клиентам, всем тем, кто владеет этим богатством – iPoints(ами).

Таким образом получается: **35% от 100.000\$ = 35.000\$**

Затем из этой суммы «минусуются» **сумма для оплаты iRewards**, так как они тоже имеют номинальную стоимость, в нашем примере, допустим это составит **500\$**, в итоге получим: **35.000\$ - 500\$ = 34.500\$**

Именно эта сумма называется **iPayments**, то есть – это та сумма, которая предназначена для выплаты вознаграждения по дневному итогу **iNetSurf AdView Programm**.

Затем определяют – **сколько стоит 1 iPoints (\$)**. (По аналогии - сколько сегодня стоит один квадратный метр жилья?)

Получаем $34.500\$: 10.000.000 \text{ iPoints} = 0,00345\$$

В заключении, эту величину (\$) умножают (у каждого) на имеющееся количество **iPoints** и в итоге получается **персональная дневная выручка**, то есть – наша зарплата (\$).

Например, тот партнер, кто имеет:

1.000 iPoints получит 3,45\$ за день,

10.000 iPoints получит 34,50\$ в день

40.000 iPoints получит 138,00 \$ за этот день.

Следует отметить, что таким образом под количеством iPayments подразумевается дневная прибыль компании, которая рассчитывается на основании произведённых за этот период товаров и услуг. И, если, за какой-то период у компании не было товарооборота, то, соответственно нет и количества iPayments(ов), с которых считается зарплата партнерам, у которых в наличии имеются iPoints(ы).

б). Кроме этого, за просмотр и оценку сайтов Привилегированному клиенту начисляются **iCredits**, которые можно использовать для рекламы своих ресурсов. **Максимально** можно заработать **200 iCredits в сутки**.

Кол-во просмотренных и оцененных сайтов	24 сайта	25 сайтов	50 сайтов	75 сайтов	100 сайтов
Начислено iCredits	24	25	50	75	100
Начислено Bonus iCredits	0	25	50	75	100
Всего - Total iCredits	24	50	100	150	200

в). Так же Привилегированный клиент параллельно зарабатывает **iRewards** и имеет право привлекать рефералов и зарабатывать с них по той же схеме, что и **Free Surfer**.

Pfferred Customer может заработать за месяц **максимально 5.000 iRewards лично** или вместе с рефералами **не больше 50.000 iRewards**.

г). Привилегированные клиенты (PC) имеют **50% скидку на приобретение товаров услуг компании**.

д). Привилегированный клиент в праве получать **Fast Start Bonus / Премию быстрого старта** за рекрутирование вновь приглашённого Партнера или Привилегированного Клиента. Она составляет **10%** от суммы «входа» вновь приглашённого человека.

Таким образом, вход в компанию в качестве Привилегированного Клиента даёт очень хорошую возможность любому небольшому предпринимателю с небольшими ежемесячными затратами, на 100% используя инструменты компании, продвинуть в Сети свой бизнес, поднять свой рейтинг и ещё дополнительно заработать.

4. Если вы заходите в компанию в качестве КОНСУЛЬТАНТА ПО ИНТЕРНЕТ МАРКЕТИНГУ / ИМС.

Для того чтобы получать комиссии или бонусы, вы должны заполнить CONSULTANT СОГЛАШЕНИЕ на сайте компании, заполнив форму Nr. W-9 для жителей США или форму Nr.W-8 для всех остальных стран.

Вы должны приобрести Пакет Консультанта по Маркетингу / Konsultant Kit за 59,95\$.

Что вы, как Консультант по маркетингу, будете иметь?

I Вариант.

1). Доступ в личный бэк-офис на 1 год

2). Бесплатно эксклюзивную дебетовую карту «ONE VISA»

3). 250 iCreditsна рекламу

4). Участие в **iNetSurf AdView Programm** и зарабатывание **iRewards** так же двумя путями, как и **Free Surfer**. Консультант **не** может заработать **больше 5.000 iRewards лично** или **группой не более 100.000 iRewards за месяц.**

5). Консультант может иметь комиссии с его личных розничных продаж, то есть с заказов его личных клиентов (прямых или привилегированных), которые делают свой заказ непосредственно с сайта компании iNetGlobal.

Любой Консультант имеет право купить у компании её товары и услуги и затем установить на них свои собственные розничные цены и иметь прибыль с их перепродажи конечному покупателю. Каждая такая сделка должна быть оформлена в бэк-офисе Консультанта в «Менеджере розничных продаж».

6). Консультант имеет право на получение **Fast Start Bonus / Премия быстрого старта** в размере **10%**.

Например, если Консультант подписал Привилегированного клиента, то он получает Fast Start Bonus после его регистрации и оплаты и плюс ежемесячно комиссионные от его ежемесячных закупок в 20\$ или 40\$, которые генерируют Консультанту его личный объём / GSV.

Или другой пример, Консультант подписал партнера на Директорский статус за 2.000\$, то в этом случае он получает Fast Start Bonus в размере 10%, что составит 200\$.

7). Консультант может на заработанные комиссионные приобрести у компании iPoints.

В итоге, любой Консультант может начать свой бизнес в компании iNetGlobal практически с нуля и «раскрутить» его до самого невероятного уровня.

II. Вариант.

Если Консультант по маркетингу будет каждый месяц иметь личный объём в **20\$**, оформив автопокупку **AutoPay**. Тогда он, **дополнительно к I Варианту** ещё в праве иметь:

8). **V-Webs** доступ к неограниченному хостингу.

9). **V-Train** - обучение Интернет-бизнесу в системе **iNetGlobal**.

10). Они могут участвовать не только в **iNetSurf AdView Programm**, но ещё плюс и в **iPayment Programm**, где они могут зарабатывать кроме **iRewards** ещё и **iPayments**, то есть - **AdViews платежи**, которые впоследствии **обналичиваются**.

11). 50 дополнительных iCredits на рекламу.

12). Участие в маркетинговом плане компании.

13). Возможность построения структуры и получения с неё дохода.

14). Если **AutoPay 40\$**, то такой Консультант имеет право на пользоваться службой **V-Mail** – профессиональная система рассылок и Autoresponder.

IV. Какие требования предъявляются компанией к Консультанту для получения им вознаграждения? Маркетинг План.

1. Условия получения вознаграждения.

Чтобы начать зарабатывать, строить структуру и с неё тоже зарабатывать и формировать пассивный доход – необходимо выполнить определённые основные условия.

Первое условие – как уже говорилось, надо заплатить обязательный ежегодный взнос в размере **59,95\$ / 42,50€**, это так называемый «Пакет Консультанта», который включает в себя:

- Личный бэк-офис на сайте компании на русском языке.
- 250 рекламных пунктов (AdPacs).
- Бесплатно эксклюзивную дебетовую VISA– карту от ECash банка, хотя её номинальная стоимость 119\$.
- Материалы по продажам услуг компании.
- Эксклюзивный обучающий материал по ведению бизнес в Интернете.

Второе условие - чтобы зарабатывать от структуры, **необходимо самому выполнить минимальный месячный товарооборот**, который предполагает покупку малого рекламного пакета стоимостью либо **20\$** или **40\$** в зависимости от статуса.

Чтобы не пропустить этот важный момент, компания ввела в бэк-офисе раздел, где можно поставить «птичку» в отделе «Моя учётная запись»/ «Менеджер счетов» на соответствующей

сумме и тогда её автоматически вычтут из ваших заработанных денег. Эта операция называется «аутопэй» / **AutoPay** и она означает активацию партнера, то есть подтверждает его право на вознаграждение от структуры.

Здесь надо пояснить, хотя об этом подробно будет сказано ниже, **что эти деньги не уходят в компанию, они напрямую вновь «вливаются» в ваш бизнес и от этого ваш заработок становится выше.**

Те партнеры, которые не хотят строить структуры, а хотят работать индивидуально, могут эти ежемесячные отчисления не производить - здесь нет никакого давления, всё делается на добровольной основе.

1. Стоимость вступления, инвестирование в проект.

Чтобы зарабатывать здесь действительно приличные деньги или приумножить уже имеющийся капитал, необходимо выкупить у компании определённое **количество паёв**, от величины которых напрямую зависит **размер дневного вознаграждения**, а компания производит **начисление каждый день**.

При входе в компанию нельзя приобрести паи произвольной стоимости, они сформированы в бизнес – пакеты и выкупить можно именно пакеты. В дальнейшем, в ходе работы можно покупать любые паи, но **при входе в бизнес – только пакеты**, потому что от их стоимости зависит статус партнера и соответственно его дневное.

На таблице ниже показаны какие бизнес – пакеты имеются и каковы будут ваши затраты при вступлении в бизнес с компанией **iNetglobal**.

Название пакетов	Стоимость пакетов	Годовой взнос	Общие затраты при вступлении
	\$	\$	\$
Consultant			
Семейный	250,00	59,95	309,95
Малый бизнес	500,00	59,95	559,95
Корпоративный	1.000,00	59,95	1.059,95
Exekutive			
Директорский	2.000,00	59,95	2.059,95
Президентский	5.000,00	59,95	5.059,95

Вот что получает партнер компании **iNetGlobal**, приобретая **бизнес – пакет**:

Статус	Стоимость пакетов	Количество iPoints	Количество iCredits
Consultant			
Семейный	250 \$ / 177 €	550	600
Малый	500 \$ / 354,50 €	1 100	1 200
Корпоративный	1.000 \$ / 798,00 €	2 200	3 100
Executive			
Директорский	2.000 \$ / 1.416 €	4 400	5 200
Президентский	5.000 \$ / 3.540 €	11 000	15 500

2. Вознаграждение. Способы заработка.

а). Единицы измерения.

- В компании все расчёты основаны на балльной системе и 1 балл здесь называется айпоинт (iPoint) и принято следующее соотношение **1\$ = 1 Ipoint**.

Это базовое, основное понятие, так как баллы – айпоинтсы представляют собой как бы внутреннюю валюту компании, в которой измеряется для упрощения вся деятельность компании, её товары и услуги, затраты и вознаграждение.

- Приобретая какой либо бизнес – пакет, партнер не просто отдаёт деньги в компанию, взамен он получает **определённое количество рекламной площади в соответствии** со стоимостью пакета, потому что не надо забывать, что компания специализируется на интернет – рекламе и это её основной продукт. Таким образом получается, чем дороже стоимость бизнес – пакета, тем больше рекламной площади он приобрёл, а чем больше площадь – тем больше прибыль!

б). Расчёт величины дневного заработка.

Компания **ежедневно** подсчитывает свой ежедневный доход в \$\$ USA и 35% от этой суммы, за вычетом iRewards, **делит между всеми своими дистрибьюторами** и каждый получает пропорционально его личной «корзине» **iPoints баланса**, которые они заработали за все время сотрудничества с ней: **\$ 1 = 1 iPoint**

Чем больше у вас iPoints, тем больше вы зарабатываете в день. Увеличить iPoints баланс можно двумя путями.

- 1.Когда Вы сами покупаете iPoints.
- 2.Когда покупают Ваши нижестоящие партнеры.

Формула iPayment

Пример:

Полный оборот компании от продаж за день \$100.000,00
35% - выделено на iRewards и iPayments \$ 35.000,00
минус iRewards в \$ - \$ 500,00

Общий объем средств, доступных для iPayments \$ 34.500,00
Общая сумма задолженности по iPoints 10.000.000,00
Стоимость одного iPoint в данном случае равна:
 $\$ 34.500,00 : 10.000.000 = \$ 0,00345$

А теперь умножьте \$ 0,00345 на количество ваших iPoints.

1.000 iPoints = \$ 3,45 iPayment за этот день

5.000 iPoints = \$ 17,25 iPayment за этот день 10.000 iPoints = \$ 34,50 iPayment за этот день

40.000 iPoints = \$ 138,00 iPayment за этот день.

Все эти цифры приводятся только в качестве примера.

в). Реинвестирование.

Компания не все заработанные деньги выплачивает наличными. Это происходит потому, что в компании принята система обязательного реинвестирования какой-то части заработанных денег. Необходимо отметить тот факт, что **все эти деньги идут на развитие вашего же бизнеса.**

Компьютер делит дневную выручку на две доли – одну для получения наличными, другая уходит в компанию для развития бизнеса – это **реинвест.**

Чем больше реинвестируем, тем быстрее повышаем iPoints Баланс, тем больше зарабатываем в день. РЕИНВЕСТИРОВАНИЕ – это не что иное, как покупка рекламных пакетов у компании iNetGlobal.

И эта покупка происходит **ежедневно.**

Каждый, кто посмотрел не менее 24 сайтов, получает **право** на свою долю дневной прибыли и имеет право **от 30% до 100%** от этой прибыли реинвестировал на покупку **iPoints** (докупаются виртуальные «квадратные метры» рекламной площади).

Новый Пароль :	<input type="text"/>
Подтвердите Пароль :	<input type="text"/>
Daily Repurchase AdPacs :	<input checked="" type="checkbox"/> Enabled for <input type="text" value="50%"/>
Daily Repurchase AdPacs :	
Your Bonus iPayment :	30.00%
<input type="button" value="Сохранить"/> <input type="button" value="Отменить"/>	

50%

30%

40%

50%

60%

70%

80%

90%

100%

© 2008-2010 iNetGlobal Internet Services Home | Terms of Services | Privacy

Предположим, что владелец 10 тысяч iPoints получает дневной доход примерно 40 Долларов в день



г). За что платит компания. Виды вознаграждения.

У компании существует 6 Видов вознаграждений

- Retail Sales Commissions / Бонус с прямых продаж
- Fast Start Bonuses / Бонус быстрого старта
- Multi-Level Income Plan / Многоуровневый Бонус
- Leadership Bonus / Лидерский Бонус
- Infinity Bonus / Бонус Бесконечности
- Royalty Bonus Plan / Королевский Бонус План

1. Retail Sales Commissions / Бонус с прямых продаж

Ранг	Статус	Комиссия
1	Consultant	5%
2	Gold Executive	10%
3	Platinum Executive	10%
4	Diamond Executive	10%
5	Blue Diamond Executive	10%
6	Black Diamond Ambassador	10%
7	Black Diamond Ambassador I	10%
8	Black Diamond Ambassador II	10%
9	Black Diamond Ambassador III	10%

Партнер **имеет право** самостоятельно устанавливать **собственные розничные цены** и тем самым определять прибыль от продаж продуктов и услуг компании.

2. Fast Start Bonuses / Бонус быстрого старта

Бонус быстрого старта / Fast Start Bonus выплачивается до 10 уровня!

Пример 1: вы **лично** рекрутируете нового

партнера на Бизнес пакет:

\$2.000

\$5.000

Вы можете получить:

а). если вы **Consultant** -

\$200

\$500

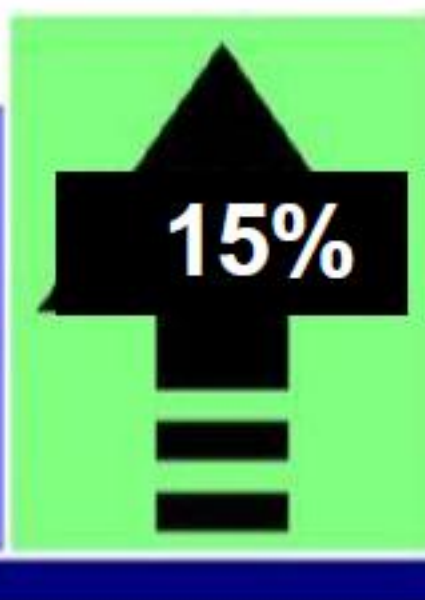
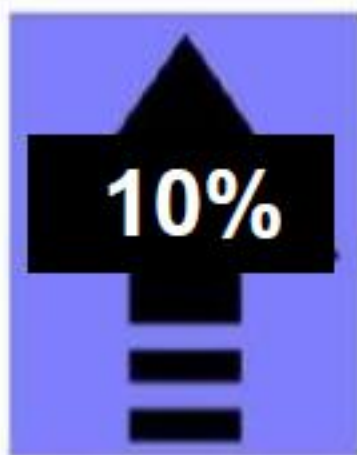
в). если вы **Executive** -

\$300

\$750

Consultant

5% +5%

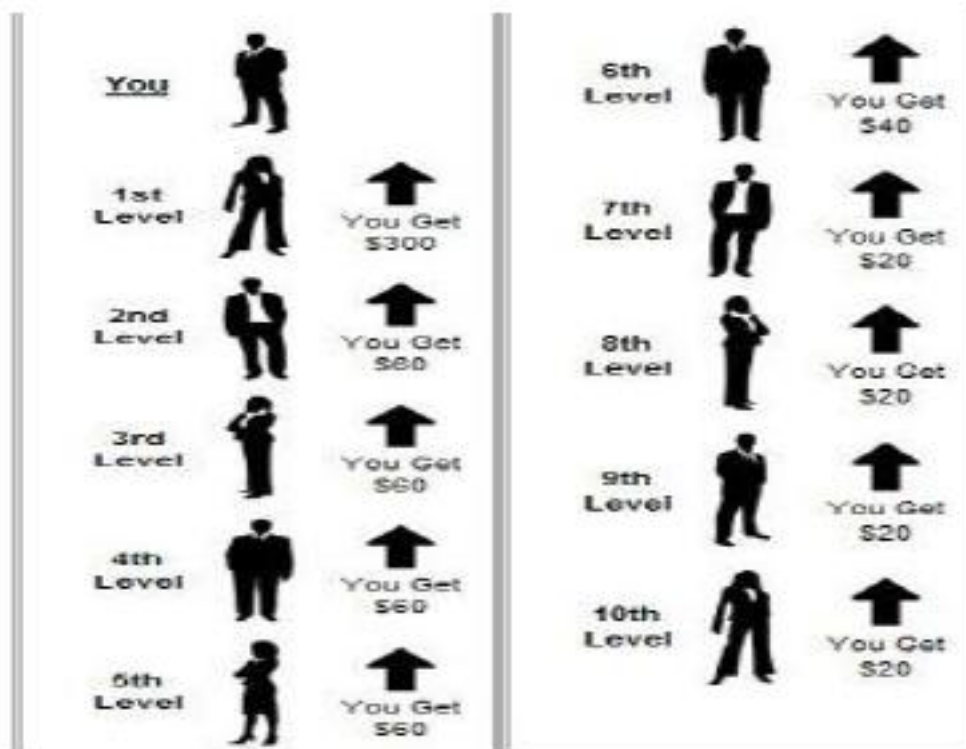


Executive

5% +10%

Пример 2:

Вы находитесь в статусе **Executive** и в **вашей организации** появляется новый партнер на бизнес - пакет 2.000\$. **Вы можете получить Fast Start Bonus до 10-ого уровня включительно.**







3. Multi-Level Income Plan / Многоуровневый Бонус

Встаёт вопрос – в каких процентах и до какой глубины в структуре вы можете получать пассивный доход?

Сначала надо напомнить, что активным партнером считается тот, кто «поставил себя на AutoPay», то есть дал согласие на ежемесячную покупку малого рекламного пакета по цене 20\$ или 40\$.

Для того, чтобы получать от структуры пассивный доход, необходимо выполнить **определённые требования, которые предъявляет компания к партнеру.**

		EXECUTIVE LEVELS			
Level	Consultant	Gold	Platinum	Diamond	Blue Diamond
					
Requires >	2- Customers	2-Consultants (2 Consultants)	2-Gold (+1 Consultant)	2-Platinum (+1 Gold)	3-Diamond (3 Personal)
Customers >	2 Customers	2 Preferred Customers	3 Preferred Customers	4 Preferred Customers	5 Preferred Customers
Monthly >	\$20 PSV	\$40 PSV	\$40 PSV	\$40 PSV	\$40 PSV
Level 1	5%	10%	10%	10%	10%
Level 2	2%	<u>3%</u>	<u>3%</u>	<u>3%</u>	<u>3%</u> +1%
Level 3	2%	<u>3%</u>	<u>3%</u>	<u>3%</u>	<u>3%</u> +1%
Level 4	2%	2%	<u>3%</u>	<u>3%</u>	<u>3%</u> +1%
Level 5	2%	2%	2%	<u>3%</u>	<u>3%</u> +1%
Level 6	2%	2%	2%	2%	<u>3%</u> +1%

4. Leadership Bonus / Лидерский Бонус

5. Infinity Bonus / Бонус Бесконечности

Начиная с 7- го уровня со статуса Gold по 10-й уровень выплачивается **Лидерский бонус.**

Начиная с 11 – го уровня и до бесконечности «Голубому» и «Чёрному диаманту» выплачивается **Infiniti bonus**, то есть «Безлимитный бонус».



* Blue Diamond получают Infinity Bonus неограниченно в глубину до 5 Генераций Blue Diamond Executives!

г). Самым престижным здесь является **Королевский бонус**, который даёт право на получение так называемого **Matching Bonus** (матчинг бонуса). Он даёт право «Чёрному Диаманту» получать со своих лидеров приличное вознаграждение.

- Если вы достигли этой карьерной ступени и у вас на 1-ом уровне находится так же «Чёрный диамант» (BlackD), то с его каждодневной зарплаты вы будете получать 0,5%!
- Если у вас на 2-ом уровне появился BlackD, то от его вознаграждения вы получите 0,5%.
- Если у вас появился BlackD на 3-м уровне, то вы получаете от его деятельности – 0,5%

BlackDiamond Ambassador

Требуется: \$40 PSV - 2 Blue Diamonds в 1 уровне (PE)
+ 1 Blue Diamond (или выше в 3 ветках) + 6 постоянных клиентов

1% Royalty Бонус
неограниченно на все уровни в
глубину
и со всего группового объёма

Infinity Бонус
до следующего поколения
Black Diamond!



Генерации	Бонус	Требования:
1	0,5% - Bonus	1 - 1st- Generation Black Diamonds
2	0,3% - Bonus	2 - 1st - Generation Black Diamonds
3	0,2% - Bonus	3 - 1st- Generation Black Diamonds

Таким образом, пока существует Интернет, реклама в Интернете, пока люди покупают, продают и общаются – тогда мы будем зарабатывать! *iNetGlobal* предоставляет эту возможность любому желающему – у кого есть деньги, у кого их совсем немного, любой может принять участие в программе компании, «раскрутить» свой бизнес, поднять его на более высокий, профессиональный уровень и при этом параллельно прекрасно заработать.